Ширяев Александр

Мужчина, 18 лет, родился 12 августа 2003

+7 (951) 1797147
av5qcyk@mail.ru — предпочитаемый способ связи

Проживает: Кемерово
Гражданство: Россия, есть разрешение на работу: Россия
Готов к переезду, готов к командировкам

Желаемая должность и зарплата

Ведущий менеджер по продажам

Специализации:

— Менеджер по продажам, менеджер по работе с клиентами

40 000
руб.

Занятость: полная занятость
График работы: полный день

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

Опыт работы —10 месяцев

Апрель 2021 — настоящее время
10 месяцев

ЧОУ ПО «Кемеровский кооперативный техникум»

Менеджер по маркетингу и PR

- Создание маркетинговых исследований по внешнему рынку, исследование предложений конкурентов, образовательных услуг, способов сбыта услуг и т.д.;

- Подготовка тактики и стратегии по продвижению на рынок услуг, предоставляемых образовательной организацией

- Взаимодействие со средствами массовых коммуникаций в целях повышения интереса к организации и предоставляемых образовательных услугах

- Расчет стоимости рекламных кампаний, составление медиапланов и предоставление их на утверждение руководству;

- Подготовка отчетности по результатам рекламных акций, анализ их эффективности, предоставление выводов и рекомендаций, направленных на повышение спроса к образовательным услугам

- Прогнозирование и планирование маркетинговых мероприятий;

- Проведение фокус-групп для изучения целевой аудитории, в частности, абитуриенты и студенты 1-х курсов

- Определение приоритетных, наиболее выгодных рынков сбыта, методов продаж, позиционирования продукции;

- Поддержание фирменного стиля организации, в том числе заказ фирменных бланков, атрибутики, изготовление внутренней фирменной продукции (грамоты, бейджи, сертификаты, анонсная продукция) и т.п.

- Анкетирование, сбор мнений о специальностях, условиях, формах и сроках обучения от потребителей (абитуриентов и студентов 1-х курсов), их обработка и аналитика;

- Работа с претензиями и рекламациями, ответы на них;

- Отслеживание рекламных кампаний конкурентных организаций, анализ и выстраивание собственных маркетинговых программ с учетом новых веяний в продвижении;

- Изучение интересующих руководство компании направлений деятельности с точки зрения их освоения, перспектив, затрат, прибыльности;

- Участие во внутрикорпоративных мероприятиях, в том числе, совещаниях, заседаниях, обсуждениях, касающихся его работы.

Образование

Среднее профессиональное

2022

ЧОУ ПО "Кемеровский кооперативный техникум"

Коммерция (по отраслям), Менеджер по продажам

Ключевые навыки

Знание языков

Русский — Родной

Английский — B1 — Средний

Навыки

Проведение промо акций Холодные продажи Аналитика продаж Традиционная розница Пользователь ПК Активные продажи Заключение договоров Управление продажами Грамотная речь Деловое общение Деловая переписка Английский язык Работа в команде

Дополнительная информация

Обо мне

- Имею организаторские способности
- С технологиями "на ты"
- Ответственно выполняю служебные обязанности и иные поручения руководства
- Умею поддерживать диалог с клиентами, действующими и потенциальными
- Способен выдерживать интенсивный режим работы, включая выходные дни (при необходимости)
- Быстро осваиваю новые направления деятельности, овладеваю новыми навыками;
- Уделяю внимание порядку на рабочем месте;
- Не испытываю сложностей при налаживании контакта с коллегами